

Rahmenbedingungen für die Zusammenarbeit mit HTGF-Scouts und -Partnern



Der High-Tech Gründerfonds (HTGF) begrüßt die Zusammenarbeit junger Unternehmen mit Experten in allen Phasen. Da viele Gründer vor allem in den ersten Monaten Support vor Ort benötigen, arbeitet der HTGF in den verschiedenen Regionen eng mit ausgewählten HTGF-Scouts und HTGF-Partnern zusammen. Diese begleiten die Teams persönlich bis zu einem möglichen Investment des HTGF sowie teils auch darüber hinaus. Dabei haben sich die Scouts und Partner zur Einhaltung folgender gründerfreundlicher Rahmenbedingungen verpflichtet:

- Unterstützung der Gründer gemäß ihres individuellen Bedarfs, z.B. in folgenden Bereichen:
 - o Ausarbeitung des Geschäftsmodells, Erstellung des Businessplans bzw. Pitch Decks
 - o Vernetzung der Gründer mit HTGF-Experten oder anderen relevanten Partnern
 - o Identifikation des passenden Investors
 - o Vorbereitung des Pitches für Investoren
 - o Vorstellung beim HTGF, sofern das Vorhaben die Investitionskriterien des Fonds erfüllt
 - o Begleitung im Rahmen der Due Diligence bis zum Closing, inklusive offener Adressierung möglicher kritischer Punkte des Vorhabens
- Das Erstgespräch mit den HTGF-Scouts und -Partnern ist für Gründer immer unentgeltlich. Einige von ihnen erbringen ihre kompletten Beratungsleistungen für Gründer bis zur Finanzierung kostenfrei.
- In anderen Fällen ist in Absprache mit dem Management eine Vergütung der Leistungen im Erfolgsfall – also bei Investment des HTGF – durch das High-Tech Startup bzw. das Gründerteam möglich, die vertraglich geregelt werden sollte. Dabei haben sich die HTGF-Scouts und HTGF-Partner zur Einhaltung folgender Konditionen verpflichtet:
 - o Der in Rechnung gestellte Tagessatz beträgt maximal 1.000 EUR (zuzüglich Mehrwertsteuer).
 - o Das Gesamtbudget für Unterstützungsleistungen bis Investment des HTGF umfasst max. 13.000 EUR (zuzüglich Mehrwertsteuer).
- Zusätzlich kann das TU bzw. Team mit dem Scout oder Partner eine Einmalzahlung in Höhe von 2.000 EUR (zuzüglich Mehrwertsteuer) vereinbaren, sofern Scout oder Partner die Geschäftsidee dem HTGF vorgestellt haben.

Noch Fragen? Dann wenden Sie sich gerne an

Claudia Raber oder Rabea Hennigs